

SISTEM PENDISTRIBUSIAN PRODUK IKAN SARDEN DI PT SARANA TANI PRATAMA, JEMBRANA BALI

Misnawati¹, Ratnawati², Mauli Kasmi³

Jurusan agribisnis, politeknik pertanian negeri Pangkep

Email: wati08727@gmail.com

ABSTRAK

Saluran distribusi adalah serangkaian organisasi yang saling tergantung yang terlibat dalam proses untuk menjadikan barang atau jasa siap untuk digunakan atau dikonsumsi. sumber data yang digunakan yaitu, data primer, dan data sekunder. Metode pengumpulan data yang digunakan yaitu, metode wawancara, observasi, studi pustaka, serta analisis data menggunakan analisis deskriptif kualitatif. Pengiriman barang Di PT Sarana Tani Pratama diawali dengan penerimaan PO (*purchase order*), membuat surat jalan sesuai dengan PO, kemudian bagian QC akan membuat COA (*certificate of analysis*) yaitu dokumen yang membuktikan dan menjelaskan bahwa produk telah melalui pengujian laboratorium. Pembuatan PPK Online domestik keluar. Untuk produk ekspor pembuatan HC (*Health certificate*), pembuatan *Invoice* dan *Packing List*, pengajuan ke PPK Online dengan menggunakan sistem sisterkaroline, HC ekspor sebelumnya dengan negara tujuan yang sama, dan sertifikat surveilans. Kemudian dikirim melalui E-mail. Pengiriman barang di PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali menggunakan sistem FIFO (*First in first out*), FEFO (*First expired first out*) dan LIFO (*Last in first out*).

Kata kunci : *Sistem, Pendistribusian Ikan Sarden*

ABSTRACT

A distribution channel is a set of interdependent organizations involved in the process of making a good or service ready for use or consumption. The data sources used are primary data and secondary data. Data collection methods used are interview, observation, literature study, and data analysis using qualitative descriptive analysis. Delivery of goods at PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali begins with receiving a PO (*Purchase Order*), Making a travel document according to the PO, then the QC section will make a COA (*Certificate Of Analysis*), which is a document that proves and explains that the product has gone through laboratory testing. Making domestic online PPK Exit. For export products of HC (*Health Certificates*) manufacture, invoice and packing list, submission to online PPK using the sisterkaroline system, previous export HC with the same destination country, and surveillance certificates. Then sent via E-mail. Delivery of goods at PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali using the FIFO (*First In First Out*), FEFO (*First Expired First Out*) and LIFO (*Last In Last Out*) system.

Keywords : *System, Sardine Fish Distribution*

PENDAHULUAN

Tumbuhnya perekonomian Indonesia secara makro, membawa dampak yang baik terhadap daya beli konsumen. Salah satu sektor yang berkembang adalah usaha industri makanan, baik kecil maupun besar dengan berbagai macam variasi dan derivasi produk untuk menjawab kebutuhan konsumen. Produk yang baik adalah produk yang terjaga secara kualitas dari sejak dibuat hingga sampai di tangan konsumen (P. D. Produk et al., 2016).

Di sebuah perusahaan kegiatan distribusi merupakan hal yang sangat penting karena pertama, distribusi menjaga aspek-aspek transaksi pemasaran seperti pembelian dan penjualan, kedua distribusi melakukan fungsi logistic pemindahan barang dari titik produksi *point of production* ke titik pembelian *point of purchase* atau konsumsi, ketiga, distribusi membantu produsen dalam mempromosikan barang dan jasa, dengan demikian perusahaan harus mengeluarkan biaya yang cukup besar demi efektif dan efisiennya kegiatan distribusi tersebut (Buku & Febrian, n.d.).

Saluran distribusi adalah serangkaian organisasi yang saling tergantung yang terlibat dalam proses untuk menjadikan barang atau jasa siap untuk digunakan atau dikonsumsi. Keputusan saluran distribusi merupakan salah satu keputusan paling kritis yang dihadapi manajemen (Suwarno, 2016).

PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali merupakan suatu perusahaan yang bergerak di bidang pengolahan ikan sarden menggunakan bahan baku ikan lemuru (*sardenilla sp*). Produk yang diolah berupa ikan kaleng merk Bantan, Yamato Dan Produk Clab Can. maka dari itu perlu adanya sistem saluran distribusi yang digunakan dalam mendistribusikan produk.

Metode

Metode pengumpulan data yang digunakan yaitu :

1. Wawancara Langsung

Wawancara adalah teknik pengumpulan data yang dilakukan melalui tatap muka dan tanya jawab langsung antara peneliti dan narasumber di PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali.

1. Observasi

Metode observasi adalah melakukan pengamatan dan pencatatan secara langsung untuk mengumpulkan informasi yang dibutuhkan dalam penulisan tugas akhir.

2. Studi pustaka

Studi Pustaka yaitu berupa bahan literatur, buku-buku, situs atau artikel di internet yang berhubungan dengan penulisan tugas akhir.

Jenis data dan sumber data

Jenis data

Jenis data yang digunakan adalah metode deskriptif kualitatif, yaitu menggambarkan Sistem Pendistribusian Produk Ikan Sarden Di PT Sarana Tani Pratama Jembrana Bali.

Sumber data.

- a. Data primer
Data primer adalah data yang diperoleh dari objek langsung di lapangan di PT Sarana Tani Pratama Jembrana Bali.
- b. Data Sekunder adalah berbagai teori dan informasi yang diperoleh tidak langsung dari sumbernya tetapi diperoleh dari berbagai buku, laporan serta melalui website internet.

Analisis data

Analisis Data yang digunakan adalah metode deskriptif kualitatif yang menggambarkan Sistem Pendistribusian Produk Ikan Sarden Di PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali.

Hasil

Dalam dunia akuntansi ada berbagai jenis sistem persediaan barang Seperti Metode FIFO, FEFO dan LIFO. Sebuah perusahaan penting untuk menentukan metode manakan yang akan digunakan, karena manajemen persediaan atau Supply Chain Management adalah salah satu tanggung jawab yang berat serta berdampak pada persediaan barang. Namun, metode FIFO, FEFO dan LIFO lah yang paling umum digunakan sebagai metode manajemen persediaan barang dalam sebuah perusahaan.

Sistem yang diterapkan oleh PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali yaitu:

1. Sistem FIFO (*firs in first out*) yaitu salah satu metode manajemen persiapan dengan cara memakai stok barang di gudang sesuai dengan waktu masuknya, stok yang pertama kali masuk ke gudang adalah stok yang harus pertama kali keluar dari gudang, sehingga tidak ada barang lama yang tertumpuk di gudang.
2. Sistem FEFO (*first in first out*) yaitu salah satu metode manajemen atau pengelolaan barang dengan cara mengeluarkan atau memanfaatkan barang yang punya masa kadaluarsa paling dekat terlebih dahulu. Semakin dekat tanggal kadaluarsanya maka semakin cepat keluar dari gudang.
3. LIFO Merupakan singkatan dari (*Last in First Out*) Berarti barang yang terakhir kali masuk harus diprioritaskan untuk keluar dari gudang. Untuk saat ini, perusahaan lebih banyak yang menggunakan metode (*First In First Out*) dibandingkan dengan metode LIFO.

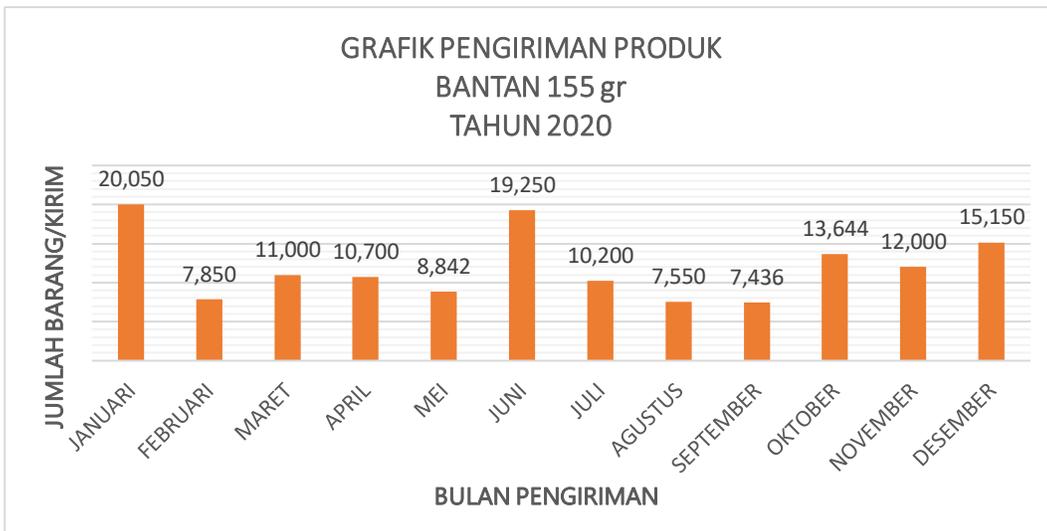
PEMBAHASAN

Syarat Administrasi Produk Lokal (Ekspedisi)

1. Menerima PO (*Purchase Order*)
Secara sederhana, arti PO adalah bukti pemesanan barang dari supplier oleh konsumen. Dapat juga diartikan sebagai dokumen kontrak.
2. Membuat Surat Jalan Sesuai Dengan PO (*purchase order*) yang diterima
Surat jalan adalah dokumen resmi yang diberikan oleh pengirim kepada penerima yang mencantumkan semua list barang yang akan dikirim melalui jasa logistik yang mengantarkan barang tersebut.
3. Pembuatan COA (*certificate of analysis*)
COA (*certificate of analysis*) yaitu dokumen yang membuktikan dan menjelaskan bahwa produk telah melalui pengujian laboratorium terakreditasi sebelum di kirim dan ditanda tangani oleh manager Perusahaan.
4. Pembuatan PPK Online Domestik Keluar
PPK Online Domestik Keluar adalah dokumen pernyataan oleh Supir kendaraan transportasi Truck yang berisikan bahwa yang bertanggung jawab atas permintaan muatan barang dan siap menanggung resiko yang ada.

Syarat Administrasi Produk Ekspor

1. Pembuatan HC (*Health certificate*)
HC (*Health Certificate*) adalah dokumen resmi yang ditanda tangani oleh petugas karantina atau pejabat yang berwenang di Negara asal atau transit yang menyatakan bahwa media pembawa yang tercantum didalamnya tidak tertular hama dan penyakit ikan karantina.
2. Pembuatan *Invoice* Dan *Packing List*
Invoice yaitu dokumen tertulis yang berisiketerangan nama barang, jumlah, serta harga yang harus dibayarkan oleh pembeli. Sedangkan *Packing List* yaitu daftar rincian barang-barang yang ada di dalam paket pengiriman yang diterima oleh konsumen.
3. Pengajuan ke PPK Online dengan menggunakan sistem sisterkaroline dari BKIPM (Badan Karantina Ikan Dan Pengendalian Mutu)
SisterKaroline adalah sebuah sistem informasi yang ada di lingkup BKIPM, berfungsi memberikan kemudahan di dalam pelayanan kepada pengguna jasa dalam mengajukan permohonan pemeriksaan karantina, penerbitan sertifikat kesehatan ikan dan sebagai database.
4. Berkas permohonan seperti, berkas PPK Online, invoice dan packing list, HC ekspor sebelumnya dengan Negara tujuan yang sama, dan sertifikat survailen. Kemudian dikirim melalui E-mail.
5. Copy Pakta Integritas
6. HC diterbitkan oleh BKIPM Denpasar



Sumber : PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada Grafik di atas dapat dilihat bahwa pengiriman produk bantan 155 Gram tahun 2020 paling banyak terjadi pada bulan januari yaitu sebanyak 20.050 dus. Dan paling sedikit terjadi pada bulan september yaitu 7.435 dus.



Sumber : PT Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada grafik di atas dapat dilihat bahwa jumlah pengiriman paling banyak produk yamato 155 gram tahun 2020 terjadi pada bulan maret yaitu 16.950 dus. Dan paing sedikit terjadi pada bulan 3.350 dus.



Sumber: PT. Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada grafik di atas dapat dilihat bahwa pengiriman paling banyak produk Lido terjadi pada bulan maret yaitu 9.360 Dus. Dan pengiriman paling sedikit terjadi pada bulan mei yaitu 2.945 dus.



Sumber: PT. Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada grafik di atas dapat dilihat bahwa pengiriman paling banyak produk janus terjadi pada bulan april yaitu 6.360 Dus. Dan pengiriman paling sedikit terjadi pada bulan Februari, Maret, Mei, September, Oktober, Dan Desember.



Sumber: PT. Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada grafik di atas dapat dilihat bahwa pengiriman paling banyak produk maroc terjadi pada bulan januari yaitu 6.394 Dus. Dan pengiriman paling sedikit terjadi pada bulan juni yaitu 3.180 dus.



Sumber: PT. Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada grafik di atas dapat dilihat bahwa pengiriman paling banyak produk star terjadi pada bulan juni yaitu 6.363 Dus.



Sumber: PT. Sarana Tani Pratama, Jembrana Bali 2022

Pada grafik di atas dapat dilihat bahwa pengiriman paling banyak produk nicola terjadi pada bulan november yaitu 3.155 Dus.

Kesimpulan

Sistem FIFO (First In First Out), Sistem FEFO (*first in first out*), Sistem LIFO (*last in first out*). Produk ekspedisi antara lain: Menerima PO (*Purchase Order*), Membuat Surat Jalan Sesuai Dengan PO (*purchase order*) yang diterima, Pembuatan COA (*certificate of analysis*), Pembuatan PPK Online Domestik Keluar.

Produk ekspor antara lain: Pembuatan HC (*Healt certificate*), Pembuatan *Invoice Dan Packing List*, Pengajuan ke PPK Online dengan menggunakan sistem sisterkaroline, HC ekspor sebelumnya dengan Negara tujuan yang sama, dan sertifikat survailen. Kemudian dikirim melalui E-mail, Karyawan PT Sarana Tani Pratama ke kantor BKIPM Denpasar, HC diterbitkan oleh BKIPM Denpasar.

REFERENSI

- Alakel, W. (2019). Sistem Informasi Akuntansi Persediaan Obat Metode First in First Out (Studi Kasus: Rumah Sakit Bhayangkara Polda Lampung). *Jurnal Tekno Kompak*, 13(1), 36.
<https://doi.org/10.33365/jtk.v13i1.269>
- Asrozy, M. F., Santi, I. H., Fanny, D., Permadi, H., Informasi, F. T., Balitar, U. I., Blitar, J. M., Expired, F., Out, F., Box, B., First, M., First, E., Pada, O., dan Aplikasi, S. (2022). *Aplikasi Pengeluaran Stok Barang*. 6(1), 59–66.
- Buku, P. P., dan Febrian, D. (n.d.). *No Title*. 1(2).
- Cionander, R. S. (2017). *Evaluasi Fungsi-Fungsi Saluran Distribusi Pada Pt . 2*.
- Di, W., dan Bangkalan, K. (2016). *ditolak dan H*.
- Endrawati, T., dan Widodo, A. (2019). Pengaruh Saluran Distribusi Terhadap Peningkatan Penjualan Jasa Barang Pada Perusahaan Ekspedisi. *Jurnal Economic Resource*, 1(2), 160–168.
<https://doi.org/10.33096/jer.v1i2.163>
- Ikan, P., Sardines, K., dan Maya, M. (2015). *E-ISSN : 2407-7305 E-ISSN : 2407-7305*. 1, 136–149.
- Johanes, T. (2020). 1 2 3 4. 9(7), 2872–2894.
- No Title*. (2018). VI(2), 5–12.
- Pada, S., Intan, S., dan Knitting, M. (2011). *Pada tanggal 16 Desember 2010 dalam sebuah acara Markplus conference 2011 seorang ahli pemasaran (Philip kotler) telah mengungkapkan kalau perusahaan. 10* (September 2010), 151–175.
- Produk, A. P., Promosi, D. A. N., dan Keputusan, T. (2015). *Analisis pengaruh produk, harga, distribusi, dan promosi terhadap keputusan pembelian serta implikasinya pada kepuasan pelanggan*. 9(2), 80–101.
- Produk, P. D., Dan, B. K., dan Nf, A. (2016). (*Studi Kasus Teh Hijau Serbuk Tocha*). 2(November), 48–54.
- Sitio, A. (2017). *Analisa Pengaruh Kualitas Produk dan Saluran Distribusi terhadap Keputusan Pembelian serta Implikasinya pada Kepuasan Pelanggan PT . Widodo Makmur Perkasa*. 109–121.
- Subagiyo, R. (n.d.). *Citra Perusahaan , Kualitas Pelayanan Dan Saluran Distribusi Terhadap Kepuasan Nasabah*.
- Suwarno, H. L. (2016). Sembilan Fungsi Saluran Distribusi: Kunci Pelaksanaan Kegiatan Distribusi Yang Efektif. *Jurnal Manajemen*, 6(1), 79–87.
- Tanjaya, V. (2019). *Jurnal manajemen*. 5, 145–152.

Yanti, A. F., Abbas, F., & Syauki, M. (2019). Pengaruh Kualitas Produk dan Distribusi Terhadap Penjualan Teh Poci. *Jurnal Humaniora: Jurnal Ilmu Sosial, Ekonomi Dan Hukum*, 3(1), 72–84. <https://doi.org/10.30601/humaniora.v3i1.242>

Zulkarnaen, W., Fitriani, I. D., dan ... (2020). Pengembangan Supply Chain Management Dalam Pengelolaan Distribusi Logistik Pemilu Yang Lebih Tepat Jenis, Tepat Jumlah Dan Tepat Waktu Berbasis Human *Ilmiah MEA (Manajemen ...)*, 4(June), 222–243. <http://www.journal.stiemb.ac.id/index.php/mea/article/view/372>